Kierownik Sklepu - Gryfino

Kierownik Sklepu - Gryfino

Interesujesz się technologią i starasz się być na bieżąco? Chciałbyś, by sprzedaż była dla Ciebie czymś więcej niż tylko pracą? Podziel się z nami swoim entuzjazmem i doświadczeniem - zostań Ambasadorem jakości w Neonet! To My tworzymy zespoły pasjonatów, pełnych zaangażowania i optymizmu, dlatego dołącz do najlepszych zespołów sprzedażowych w Polsce - to nie przechwałki, mamy na to dowody! Obecnie do naszego zespołu poszukujemy osób na stanowisko: Kierownik Sklepu Miejsce pracy: Gryfino, ul.Łużycka 76 Co dokładnie będzie należeć do zakresu Twoich obowiązków? - odpowiedzialność za zarządzanie sklepem jak za własnym biznesem - realizacja założonych planów sprzedażowych oraz wyznaczonych zadań operacyjnych - zarządzanie i koordynowanie pracą całego sklepu oraz zespołem Doradców - aktywna sprzedaż oraz weryfikacja wykonania założonego planu dziennego, miesięcznego i kwartalnego - dbanie o wizerunek sklepu, zgodny z obowiązującymi standardami - przydzielanie zadań oraz przeprowadzanie odpraw zgodnie ze standardami przyjętymi w firmie - monitorowanie działań podległych pracowników oraz motywowanie ich do osiągania coraz to lepszych wyników sprzedażowych Jeśli: - potrafisz zarządzać sklepem jak swoim biznesem i sprawia Ci to satysfakcję - jesteś Menadżerem z doświadczeniem w zarządzaniu zespołem popartym sukcesami -wyzwania działają na Ciebie motywująco i dążysz do ich realizacji mimo pojawiających się trudności - praca z ludźmi to Twój żywioł, a kontakt z Klientem i zarządzanie zespołem nakręca Cię do działania - jesteś samodzielnym Menadżerem, który ma głowę pełną pomysłów i doskonale organizuje pracę swoją i swojego zespołu - jesteś zmotywowany, nie umiesz „usiedzieć w jednym miejscu" i zarażasz swoim pozytywnym podejściem cały swój zespół :) nie wahaj się – APLIKUJ! Kandydatom oferujemy: - umowę o pracę bez okresu próbnego - atrakcyjny system premiowy uzależniony od wyników sprzedaży - możliwość rozwoju zawodowego według określonych ścieżek kariery - szkolenia adaptacyjne, produktowe, sprzedażowe i menadżerskie - konkursy sprzedażowe z atrakcyjnymi nagrodami - przyjazną atmosferę pracy i zgrany zespół sprzedażowy - komfort pracy związany z możliwością terminowego odbioru dni urlopowych - Bibliotekę Pracowniczą z najnowszymi pozycjami książek, audiobooków i gier - pakiet benefitów: Multisport, Ubezpieczenie Grupowe, Lux Med Osoby zainteresowane ofertą prosimy o przesłanie CV za pomocą poniższego linku: https://system.erecruiter.pl/FormTemplates/RecruitmentForm.aspx?WebID=aa08cf98bb6542d78b5ab955af85e76e Prosimy o dołączenie klauzuli: „Niniejszym udzielam zgody NEONET S.A. na przetwarzanie moich danych osobowych, znajdujących się w dokumentach aplikacyjnych, w celach związanych z rekrutacją zgodnie z Art. 6 ust.1 lit. a) RODO. Oświadczam, że otrzymałem informacje, o których mowa w art. 13 RODO (obowiązek informacyjny administratora danych)".

Date utworzenia: 24-02-2020